

La **NEGOZIAZIONE NAZIONALE e INTERNAZIONALE:**

TECNICHE E STRUMENTI
PER LA PREVENZIONE E LA RISOLUZIONE
ALTERNATIVA DEL CONTENZIOSO

3° Congresso
Nazionale
WILL Italia

INFO

VILLA FENAROLI

Via Giuseppe Mazzini, 14 - Rezzato (BS)

CREDITI FORMATIVI

Evento accreditato presso l'Ordine degli Avvocati di Brescia
N.6 Crediti Formativi di cui N.1 in materia deontologica

ISCRIZIONI E PRENOTAZIONI

Convegno: ingresso libero previa iscrizione obbligatoria
Light Lunch e sessione pomeridiana: solo previa iscrizione obbligatoria - POSTI LIMITATI
valeria.botti@willeague.com

con il patrocinio di



CAMERA DI COMMERCIO
INDUSTRIA ARTIGIANATO E AGRICOLTURA
BRESCIA



CAMERA
CIVILE
BRESCIA



COMUNE DI BRESCIA



AQUITAS ADR
ALTERNATIVE DISPUTE RESOLUTION



HELIOR



Rubiconex
WE EXPORT YOUR BUSINESS
EXIM MANAGER SENIOR
ONLINE 11223-2021



BONAMASSA
Sleep & Performance



pwc



**BARDUCCI
LAW FIRM**



CRIBIS
A CRIF company



**RE/MAX
GOLDEN HOUSE**



seecura



La Briantina
di Poli Giovanni Spa
www.briantina.it



TBS diffusione



PerformaMe
La crescita non è un dettaglio

con il sostegno di

PROGRAMMA

ore 08:30

Accreditamento

ore 09:00

Inizio lavori

Introduce

Avv. Valeria Botti

Foro di Ferrara, Event Manager di WILL Italia

Saluti ed interventi istituzionali

Avv. Francesca Caretta

Foro di Modena, Presidente di WILL Italia

Avv. Enrica Maggi

Foro di Udine, patrocinante in Austria, CEO di WILL

Avv. Marco Garza

Assessore Comune di Brescia

Dott.ssa Claudia Carzeri

Consigliera Regione Lombardia e Membro Commissione Sanità

Avv. Mauro Zanni

Consigliere COA e componente CPO dell'Ordine Avvocati di Brescia

Ing. Roberto Saccone

Presidente Camera di Commercio di Brescia

Avv. Anna Calanducci

Consigliera Camera Civile di Brescia

Avv. Marco Buscema

Foro di Udine, Fondatore di WILL

ore 09:45 - 10:15

I SESSIONE

Cenni di deontologia dell'avvocato nell'ADR: negoziazione e mediazione a confronto

modera

Avv. Valeria Botti

Foro di Ferrara, mediatrice civile e commerciale, Will Italia

intervengono

Avv. Nicoletta Grassi

Foro di Bologna, WILL Italia

La negoziazione nei contratti commerciali: deontologia dell'avvocato mediatore nella gestione della governance e rating di legalità

Avv. Diego Comba

Foro di Torino, Presidente Fondazione Aequitas ADR

L'avvocato nella mediazione, negoziatore e non difensore

ore 10:15 - 11:45

II SESSIONE - LEZIONE FORMATIVA

Dalla teoria alla pratica: Tecniche di comunicazione e gestione del dialogo nella negoziazione commerciale

Dr. Enrico del Sordo

Formatore professionista e fondatore di "Performa.me" Brescia



ore 12:00 - 14:00

III SESSIONE

La negoziazione nella rete WILL: casi pratici, vantaggi per le imprese

modera

Avv. Linda Zullo

Foro di Bologna, referente gruppi tematici e formazione WILL Italia

intervengono

Avv. Valeria Botti

Foro di Ferrara, mediatrice civile e commerciale, Will Italia

Avv. Isidoro Barbagallo

Foro di Catania, Will Italia

Malgorzata Skawińska

Avvocata in Polonia, Will Desk

La mediazione italiana : un modello di ADR sostenibile nella risoluzione delle controversie internazionali

Avv. Francesca Caretta

Foro di Modena, Presidente di WILL Italia

Malgorzata Skawińska

Avvocata in Polonia, Will Desk

Dr. Gabriele Geroldi

Co-fondatore e socio di Elementi Green s.r.l.

La negoziazione nel settore immobiliare. Testimonianze di investimenti Italia - Polonia. Cenni di sostenibilità nella prospettiva dell'imprenditore

Avv. Enrica Maggi

Foro di Udine, patrocinante in Austria, CEO di WILL, Will Desk Italia-Austria

Dr.ssa Eva Micheli

Presidente Will Desk e Founder RubiconEx

La negoziazione nei contratti commerciali Italia-Austria come prevenzione del contenzioso

modera

Avv. Raffaella Gipponi

Foro di Lodi, Referente Will Italia per la Lombardia

Intervengono

Avv. Paraskevoula Ntai

Foro di Perugia, Legal Consultant in Qatar, Will Desk

Negoziazione come supporto per le aziende italiane allo sviluppo del commercio in Qatar

Avv. Maria Costanza Barducci

Foro di Genova, patrocinante a New York, WILL Desk

Assistenza ad imprese italiane in USA e Canada attraverso la negoziazione

Massimiliano Domizio

Business Owner, Supplier Management Solutions, Compliance, Sustainability presso CRIBIS D&B S.r.l.

La negoziazione nel processo di compliance come strumento di conoscenza dei partner commerciali a tutela dell'imprenditore



PROGRAMMA

ore 15:00 - 17:30

IV SESSIONE - TAVOLI DI LAVORO

La risoluzione alternativa delle controversie in ambito civile e commerciale, esperienze a confronto

introduce

Prof. Loris Bonamassa

Sleep Coach e Sleep Manager, Fondatore della Sleep Trainer Bonamassa Academy

L'importanza di un sonno di qualità e di giusta quantità per una efficace conduzione di una trattativa e nella gestione dello stress

modera

Dr. Enrico Del Sordo & Team Performa.me

Tavolo di lavoro N.1

PRIVACY e COMPLIANCE

Negoziazione nella compliance aziendale e GDPR

modera

Avv. Miriam Polini

Foro di Milano, WILL Italia

intervengono

Avv. Francesca Sperti

Foro di Bologna, referente WILL Italia per Veneto e Marche

Avv. Daniela Mugnaini

Foro di Milano, WILL Italia

Massimiliano Domizio

Business Owner, Supplier Management Solutions, Compliance, Sustainability presso CRIBIS D&B S.r.l.

Tavolo di lavoro N.2

CONTRATTI INTERNAZIONALI

WILL Desk – Dalla negoziazione internazionale alla redazione dei contratti commerciali

modera

Dr.ssa Eva Micheli

Presidente Will Desk e Fondatrice RubiconEx

intervengono

Avv. Maria Costanza Barducci

Foro di Genova, patrocinante a New York, WILL Italia, WILL Desk

Adriano Marcotulli

Avvocato in Croazia e Spagna, WILL Desk

Avv. Giuseppina Chirico

Foro di Reggio Calabria, patrocinante in Lussemburgo, WILL Italia, WILL Desk

Avv. Marco Bertossi

Avvocato in Argentina, WILL Desk

Avv. Paraskevoula Ntai

Foro di Genova, Legal consultant in Qatar, WILL Italia, WILL Desk

Malgorzata Skawińska

Avvocata in Polonia, WILL Desk

Lajos Levente

Avvocato in Ungheria, WILL Desk

Mitja Ozbič

Avvocato in Slovenia, WILL Desk

Paola Strozzi

Dottoressa Commercialista in Austria, WILL Desk

Quentin Dunod

Avvocato in Francia, Presidente WILL Francia, WILL Desk

Dominik Preusche

Avvocato in Germania, WILL Desk

Dunstan Magro

Dottore Commercialista in Malta, WILL Desk

Tavolo di lavoro N.3

MEDIAZIONE

La formazione continua dell'avvocato mediatore

modera

Avv. Pier Antonio Mori

Foro di Modena, mediatore, referente gruppo amministrativisti WILL Italia

intervengono

Avv. Valeria Botti

Foro di Ferrara, mediatrice civile e commerciale, Event Manager WILL Italia

Avv. Feliciano Bitetto

Foro di Bari, mediatrice, referente WILL Italia per la Puglia

Avv. Diego Comba

Foro di Torino, Presidente Fondazione Aequitas ADR

Tavolo di lavoro N.4

REAL ESTATE

Tecniche di negoziazione immobiliare

modera

Avv. Vittorio Santoro

Foro di Napoli, WILL Italia

intervengono

Avv. Enrica Maggi

Foro di Udine, patrocinante in Austria, CEO di WILL

Avv. Francesca Caretta

Foro di Modena, Presidente di WILL Italia

Avv. Giulio Taliani

Foro di Lucca, referente per la Toscana

Damiano Rossi

Broker Immobiliare presso RE/MAX Golden House, WILL Italia

Tavolo di lavoro N.5

NEGOZIAZIONE NEL CONTENZIOSO TRIBUTARIO E FALLIMENTARE

quale strumento di prevenzione e gestione della crisi

modera

Avv. Guido Colletti

Foro di Perugia, WILL Italia

intervengono

Avv. Fabio Marinelli

Foro di Napoli, referente WILL Italia per la Campania

Dr. Filippo Vitali

Commercialista presso ODCEC di Fermo, WILL Italia

Avv. Simone Giardina

Foro di Messina, WILL Italia

Tavolo di lavoro N.6

NEGOZIAZIONE ASSISTITA

in materia di famiglia alla luce della recente

Riforma c.d. Cartabia in tema di passaggio generazionale

modera

Avv. Linda Zullo

Foro di Bologna, referente gruppi tematici e formazione WILL Italia

intervengono

Avv. Raffaella Gipponi

Foro di Lodi, WILL Italia

Avv. Martina Bruscaignin

Foro di Padova, WILL Italia

Avv. Giuseppe Lepore

Foro di Roma, WILL Italia

Dr. Alessio Crociani

Co-fondatore e socio di Seecura Holding AB